

## LICENCE PROFESSIONNELLE METIERS DU COMMERCE INTERNATIONAL

### OBJECTIFS DE LA FORMATION

La licence professionnelle Métiers du Commerce International forme des cadres intermédiaires dans les métiers de la négociation et de la gestion des échanges internationaux

Sous la responsabilité du chef d'entreprise ou d'un cadre commercial, les titulaires de cette licence professionnelle participeront au développement et à l'animation de l'activité commerciale à l'international.

### COMPÉTENCES

A l'issue de la Licence professionnelle les étudiants seront capables de :

- prospecter, développer et suivre un portefeuille de clients,
- préparer des offres commerciales,
- organiser des actions de prospection,
- participer sur le terrain au développement des ventes,
- assurer une gestion administrative et opérationnelle des dossiers d'import-export,
- utiliser les technologies de l'information et de la communication.

Les 145h de langues étrangères prévues dans la licence permettront aux titulaires du diplôme d'exercer des activités dans un contexte international tant à l'oral qu'à l'écrit

### INSERTION PROFESSIONNELLE

La licence professionnelle est une formation en un an, **visant une insertion professionnelle immédiate.**

Les types d'emplois visés sont les suivants :

- Cadre intermédiaire des services import/export (Administration des ventes, logistique, douanes)
- Assistant au responsable de zone export
- Commercial Import/Export

# LICENCE PROFESSIONNELLE

## METIERS DU COMMERCE INTERNATIONAL

### MODALITES D'ADMISSION

Cette formation s'adresse aux titulaires d'un BAC+2 compatible avec le domaine de la formation (BTS ou DUT tertiaire, L2 LEA).

L'admission s'effectue sur dossier après examen des résultats et des motivations du candidat.

Le dossier de candidature sera disponible par internet à partir du mois de Février.

### CONTENU DE LA FORMATION

Heures	SEMESTRE 5	ECTS
<b>165</b>	<b>UE 1 PROSPECTION DES MARCHES ETRANGERS</b>	<b>16</b>
75	Etude et prospection	8
60	Négociation-vente	5
30	Achats-sourcing	3
<b>145</b>	<b>UE 2 COMMUNICATION EN LANGUE VIVANTE ETRANGERE</b>	<b>14</b>
75	Communication orale et écrite en anglais	7
70	Communication orale et écrite en espagnol	7
Heures	SEMESTRE 6	ECTS
<b>90</b>	<b>UE 3 TECHNIQUES DU COMMERCE INTERNATIONAL</b>	<b>6</b>
30	Transport-logistique à l'international	2
30	Douane	2
30	Financement et gestion des risques	2
<b>150</b>	<b>UE 4 INTERNATIONALISATION DES ENTREPRISES REGIONALES *</b>	<b>24</b>
30	Conférences des acteurs régionaux	2
120	Projet tutoré	10
	Stage de 16 semaines	12

\* soutien des institutions (Business France, CCEF, CCI.R) et de plusieurs dizaines d'entreprises régionales.

### CONTACTS

Site du département : <http://lea.univ-tlse2.fr>

UFR LLCE—Département LEA –Bâtiment 31

Tél. 05 61 49 44—secrelea@univ-tlse2.fr