

Les conditions d'admission

Admission possible pour :

- ✓ Titulaires d'un baccalauréat technologique STMG
- ✓ Titulaires d'un baccalauréat professionnel Vente, Commerce, Gestion-Administration (mention Bien ou très bien)
- ✓ Titulaires d'un baccalauréat général (L, ES, S)

Les poursuites d'études

- ✓ A l'Université : Cycle L.M.D.
 - Licence professionnelle Assurance, Banque, Finance
 - Licence Droit, Économie Gestion et Communication
 - Master Banque, Finance
- ✓ A l'École Nationale d'Assurance (ENASS)
 - Licence professionnelle d'Assurances
- ✓ Classe préparatoire aux grandes écoles - ATS Economie Gestion (Lycée Ozenne)
- ✓ Admission possible en licence d'A.E.S.

Candidature et recrutement

Procédure de candidature

- ✓ Toutes les démarches sont effectuées à partir de l'adresse : www.parcoursup.fr

Procédure de recrutement

- ✓ Une commission de recrutement étudie chaque dossier et établit un classement.

BREVET DE TECHNICIEN SUPERIEUR

Bac +2

Lycée Ozenne



ASSURANCE

Lycée Ozenne

9, rue Merly - 31070 Toulouse cedex

05.61.11.58.00

lgt-ozenne@ac-toulouse.fr

<http://ozenne.entmip.fr>

lycée d'enseignement
général et technologique
Ozenne
Haute-Garonne
académie
Toulouse



Qualités requises

- ✓ Maîtriser l'ensemble des techniques liées à l'assurance.
- ✓ Développer les compétences liées à la mise en œuvre d'une relation efficace et de qualité avec les clients.
- ✓ Compréhension de l'environnement économique, juridique et managérial du secteur professionnel.
- ✓ Maîtrise de l'expression écrite et orale en langue française.
- ✓ Pratique d'une langue étrangère.
- ✓ Recours aux technologies de l'information et de la communication.

Débouchés vers l'emploi

Le titulaire du BTS Assurance exerce principalement des fonctions de nature technique comportant une dimension de conseil et de relation avec la clientèle.

Les secteurs d'activités dans lesquels il peut travailler sont les :

- ✓ Sociétés d'assurance, mutuelles, courtiers
- ✓ Banques
- ✓ Entreprises ayant leur propre service assurance

Il se destine principalement au métier de conseiller de clientèle, de collaborateur d'agence à dominante commerciale ou de Gestionnaire (de sinistres, de prestations d'assurance, de production). L'évolution de sa carrière peut le conduire à devenir agent général, courtier, actuariaire ou encore inspecteur d'assurance.

Contenu de la formation

Matières	1ère année	2ème année
Une formation générale		
Culture générale et expression	1h + 2h / groupe	1h + 2h / groupe
LV A Anglais	2h + 1h / groupe	2h + 1h / groupe
LV B facultative Espagnol	2h	2h
Une formation professionnelle		
Culture professionnelle et suivi du client	5h + 1h / groupe	6h + 1h / groupe
Vente et développement commercial	3h + 2h / groupe	3h + 2h / groupe
Gestion des sinistres	4h + 1h / groupe	5h + 1h / groupe
Relation client sinistres	1h + 2h / groupe	2h / groupe
Atelier de professionnalisation	3h / groupe	3h / groupe
Accompagnement personnalisé	2h	2h

Stage : 16 semaines réparties sur l'ensemble de la formation.

Unités constitutives du diplôme

